

SIZE
Success

Weil Persönlichkeit entscheidet

SIZE Success Zertifizierung



© **SIZE Success**

Alle Rechte bei SIZE Success. Es ist ohne schriftliche Genehmigung von SIZE Success nicht erlaubt, diese Information oder Teile daraus auf fotomechanischem Weg (Fotokopie, Mikrokopie) zu vervielfältigen oder unter Verwendung elektronischer bzw. mechanischer Systeme zu speichern, systematisch auszuwerten oder zu verbreiten.

SIZE Success Zertifizierung

Das SIZE Success Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell und die SIZE Success Persönlichkeitsprofile und Potential-Analysen haben sich aufgrund der Verständlichkeit und des unmittelbaren Nutzens bewährt und sind seit über zehn Jahren in der Anwendung.

Der einfache Zugang erlaubt es, rasch mit dem Modell zu arbeiten und Verständnis, Begeisterung und Zustimmung bei Kollegen und Mitarbeitern, Teilnehmern und Klienten zu bekommen.

Das SIZE Success Modell basiert auf den wissenschaftlichen Erkenntnissen der Transaktionsanalyse von Eric Berne und seinen Nachfolgern, der Bioenergetik nach Alexander Lowen und Ron Kurtz sowie der klassischen Entwicklungspsychologie. Diese Konzepte gehören zum Besten aus über 50 Jahren Forschung und Entwicklung in der Psychologie und werden seit Jahrzehnten in der Beratung und im Coaching, in der Personalauswahl und Personalentwicklung verwendet.

Leicht verständlich und sofort praktisch umsetzbar hilft das SIZE Success Modell, Konflikte zu lösen, Kommunikation zu verbessern und Stärken, Begabungen und Talente zu erkennen und weiter zu entwickeln.

Die besondere Stärke von SIZE Success

Das Modell und die darauf aufbauenden Profile und Potential-Analyse sind viel mehr als nur Analysen. SIZE Success ist ein dynamisches Entwicklungsprogramm, ganz nach Bedarf abgestimmt auf unterschiedliche Anwender. Zum Beispiel für Manager, für Menschen im Vertrieb, für Teams und Unternehmen und für Jugendliche und Kinder.

Die SIZE Success Coach Ausbildung und Zertifizierung besteht aus drei Modulen.

Modul 1 – Im Kontakt gewinnen

mit dem SIZE Success Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell

Worum es geht

In diesem Modul lernen Sie das SIZE Success Modell als Teilnehmer kennen. Rascher Kontakt zu anderen, zielgerichtete Kommunikation und soziale Kompetenz sind hilfreich, um beruflich wie privat dauerhaft erfolgreich zu sein.

Ein schneller Kontakt zum Gesprächspartner trägt dazu bei, eine gemeinsame „Wellenlänge“ herzustellen und die Grundlage für die Inhalte der Kommunikation zu schaffen. Zielgerichtete Kommunikation sorgt dafür, dass Sie Ihre Gesprächsinhalte ohne Umwege oder Missverständnisse an den anderen „transportieren“ können.

Soziale Kompetenz ist die Basis für die Akzeptanz durch andere, für Respekt im Umgang miteinander und für tragfähige, dauerhafte Beziehungen – beruflich und privat.

Kontaktfähigkeit, Kommunikation und soziale Kompetenz können trainiert und verbessert werden. Wichtig dafür ist das Verständnis der eigenen Kontakt- und Kommunikationsmuster und ein schnelles Erkennen der Persönlichkeit des Gesprächspartners.

In diesem Seminar werden wir das SIZE Success Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell als „Landkarte“ für mehr Kontaktfähigkeit, zielgerichtete Kommunikation und größere soziale Kompetenz erarbeiten und praktisch umsetzen. Im Mittelpunkt dieses Trainings steht Ihre Praxis – Ihre persönlichen Themen, Ziele und Erfahrungen.

Mit kurzen Informationsblocks und praktischen Übungen werden Sie das SIZE Success Persönlichkeitsmodell kennen lernen und die Umsetzung in Ihre Praxis, in Ihrem Anwendungsbereich üben.

Während des Trainings erhalten Sie Ihr SIZE Success Persönlichkeitsprofil mit Ihrer individuellen Energieverteilung und vielen wertvollen Hinweisen zu Ihren Stärken, Begabungen, Stressmustern und beruflichen wie privaten Entwicklungschancen, Ihr spezielles Entwicklungsprogramm.

Schwerpunkte im Modul 1

- Andere Menschen erkennen.
Erkennen der eigenen Persönlichkeit und der anderer Menschen.
- Menschen in Aktion.
Kreative Verwendung des Persönlichkeitsmodells im beruflichen und privaten Alltag.
- Das konstruktive Gespräch.
Kontakt und Kommunikation.
- Erfolgreich kommunizieren.
Förderliche und hemmende Kommunikationsmuster.
- Wenn es klemmt.
Überwinden von Blockaden durch gezielte Kommunikation und soziale Kompetenz.
- Misserfolgsmuster.
Erkennen von Misserfolgsmustern in der Kommunikation
und Auswege aus diesen Mustern.
- Wenn es am Ende schlecht ausgeht.
Das Drama-Dreieck – Blockierte Energie in Kontakt und Beziehung.
- Statt schlechter Gefühle, mehr Spaß und Erfolg
Energien freisetzen und kreativ nutzen.
- Für Ihre Praxis:
Erkennen der eigenen Persönlichkeitsanteile und Kommunikationsmuster.
Bearbeiten von Beispielen aus Ihrer Praxis.
Praxis-Supervision.

Termine

22. - 24. 09. 2011

16. - 18. 02. 2012

20. - 22. 09. 2012

Modul 2 – Zertifizierungsworkshop

Worum es geht

Im Workshop werden Sie die Anwendung der SIZE Success Persönlichkeitsprofile, der Potential-Analysen und der speziellen Beratungsinstrumente, wie zum Beispiel den Beratungsbogen, in verschiedenen Beratungs-, Trainings- und Führungskontexten erarbeiten und praktisch trainieren.

Mit der Zertifizierung entwickeln Sie Ihre Kompetenz in der Anwendung des SIZE Success Persönlichkeitsmodells, der SIZE Success Persönlichkeitsprofile, Potential-Analysen und der Beratungsinstrumente.

Sie werden sicherer in der Hypothesenbildung und in der Einschätzung der Persönlichkeit Ihrer Mitmenschen, Ihrer Kollegen und Mitarbeiter, Coachee, Klienten und Teilnehmer.

Mit der Zertifizierung erhalten Sie die Lizenz, mit den SIZE Success Persönlichkeitsprofilen und Potential-Analysen zu arbeiten und sie zu attraktiven Konditionen von SIZE Success zu beziehen.

Sie steigern Ihre Kompetenz als Berater, Trainer, Coach oder Führungskraft, durch den professionellen Einsatz der bewährten SIZE Success Persönlichkeitsinstrumente.

Im Workshop arbeiten wir mit einem Mix aus inhaltlichen Inputs und viel praktischer Bearbeitung der Inhalte in den unterschiedlichen Gruppen- und Trainingssituationen.

Anhand verschiedener Persönlichkeitsmuster und Musterprofile trainieren Sie die Hypothesenbildung zu den Persönlichkeiten, zu ihrer entwicklungspsychologischen Entstehung, zu Lebensthemen und Grundüberzeugungen und Stressmustern.

Als weiteren Schritt erarbeiten Sie die Meta-Auswertung mit dem SIZE Success Persönlichkeitsprofil und dem Beratungsbogen. Darauf aufbauend trainieren wir Beratungsgespräche und vertiefen die Handlungs- und Empfehlungsoptionen durch die Meta-Auswertung.

Schwerpunkte im Modul 2

- SIZE Success Persönlichkeiten
Ich-Zustände – Struktur- und Funktionsmodell der Transaktionsanalyse
Bedürfnisse und Lebensthemen
Talente, Stärken und Ressourcen
Entwicklungsabschnitte
- SIZE Success Profile
Persönlichkeit – Management – Vertrieb – Training – Kinder- und Jugendliche
Unterschiede und Gemeinsamkeiten
- SIZE Success Arbeitsplatzanalysen, Anforderungsprofile und Bewerberauswahl
- SIZE Success Teamprofile, Team- und Unternehmenspotentiale
Einsatzbereiche
Nutzen
- SIZE Success Fragebogen
Anleitung für den Probanden
Mögliche Vorgehensweisen für die Beantwortung
- SIZE Success Profile – Inhalte
Die einzelnen Auswertungsbereiche
Zuverlässigkeit und Aussagekraft
- SIZE Success Beratungsbogen
Zuverlässigkeit – Persönlichkeitsanteile – Persönlichkeitsstil – Drama-Dreieck – Egogramm
Zugang in der Beratung – Coaching-Navigator – Energiequellen – Entwicklungsabschnitt
- Meta-Auswertung mit dem Coaching-Bogen
„Fremd“- und Selbstbild – Zuverlässigkeit – Antwortverhalten
Hypothesenbildung aus den Verteilungskurven
- Typische Persönlichkeitsmuster
und deren Abbildung im Profil und den Verteilungskurven

- SIZE Success für zertifizierte Berater, Trainer und Coach
 - Informationsmaterial
 - Marketingunterstützung
 - SIZE Success Handbuch
 - Online-Ressourcen
 - Video-Anleitungen

Termin

17. - 19. 05. 2012

Ihr Nutzen

Mit der Zertifizierung zum SIZE Success Coach erwerben Sie die Lizenz für die Verwendung der SIZE Success Persönlichkeitsprofile und Potential-Analysen. Nur als zertifizierter SIZE Success Berater, Trainer und Coach erhalten Sie die Profile und sichern sich dadurch Ihre Alleinstellung im Beratungs- und Trainingsbereich.

Sie können die SIZE Success Leistungspakete zu attraktiven Konditionen beziehen.

Mit der Teilnahme an dieser Ausbildung und Zertifizierung bekommen Sie zusätzlich

- das SIZE Success Handbuch mit 400 Seiten Hintergrundinformationen, praktischen Anleitungen und der SIZE Success Trainer-Toolbox,
- den SIZE Success Reader „Kontakt - Kommunikation - Soziale Kompetenz“,
- den SIZE Success Coaching Navigator,
- den Online-Zugang zu den SIZE Success Berater, Trainer und Coach-Ressourcen,
- die Support-Hotline zu allen Fragen rund um SIZE Success und die Profile und Potential-Analysen.

Modul 3 – Den Alltag gestalten

Das Aufbau-Training

Worum geht es?

Sie kennen das SIZE Success Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell und wenden es im Alltag an. Sie haben Ihre Erfahrungen in der Anwendung der SIZE Success Persönlichkeitsprofile und Potentialanalysen gemacht.

Dann ist es Zeit, im Aufbau-Training daran zu arbeiten, wie Sie

- noch mehr mit dem Modell und den Profilen machen können!
- noch erfolgreicher mit dem Modell arbeiten und Ihre Botschaft noch klarer rüber bringen können!
- das gute Gefühl der Sicherheit mit dem Modell noch ausbauen können!
- weitere Informationen und zusätzlichen theoretischen Hintergrund integrieren, um Ihre fachliche Kompetenz mit dem Modell zu steigern!
- alles auch sofort praktisch ausprobieren können!
- dabei auch eine Menge Spaß haben und sich spielerisch weiter entwickeln

Neben dem Auffrischen des Persönlichkeits- und Kommunikationsmodells sowie dem Vertiefen der Konzepte stehen Übungen, unter anderem mit professionellen Schauspielern im Mittelpunkt des Trainings.

In den Übungen arbeiten Sie an Ihren Fragen und Themen und der Anwendung des Modells in Ihrem beruflichen und privaten Alltag.

Schwerpunkte

- Auffrischung
der sechs Persönlichkeiten mit ihren Stärken, Begabungen, Potentialen, Kontakt- und Kommunikationsmustern, psychischen Bedürfnissen sowie Stress- und Misserfolgsmustern.
- Üben und Trainieren
der Anwendung in Ihrem beruflichen Alltag in Life-Simulationen.
Unterstützt durch professionelle Schauspieler
- Kommunikationsstrategien,
um als Berater, Trainer oder Führungskraft die eigenen Themen und Anliegen erfolgreich zu vermitteln, die eigene Botschaft rüber zu bringen.
- Den eigenen „inneren Akku“ laden und geladen halten
Psychische Bedürfnisse und Motivatoren im Alltag als Berater, Trainer oder Führungskraft.
- Aus Stressmustern herauskommen
Durch einen immer gut geladenen „inneren Akku“ den Ausweg aus alltäglichen Stressmustern finden.
- Lebensthemen und Lebensdrehplan
Erkennen, welche Motive unsere Lebensthemen bestimmen und wie wir unseren unbewussten Lebensdrehplan gestalten und fortschreiben.
- Lebensziele
Die eigenen Lebensziele erkennen und mögliche Neuorientierungen vornehmen
- Persönlicher Entwicklungsplan
aus den Erfahrungen und Erkenntnissen des Aufbau-Trainings

Termin

08. - 10. 11. 2012

Um den Lernerfolg zu sichern, ist Ihre Teilnahme an Modul 3 - Aufbautraining innerhalb von zwei Jahren nach dem Zertifizierungsworkshop notwendig.

Gut zu wissen

Voraussetzungen

An der SIZE Success Zertifizierung können Sie als Berater, Trainer, Coach oder Führungskraft teilnehmen, wenn Sie über eine entsprechende Ausbildung als Berater, Trainer, Coach, Führungskraft oder vergleichbare Qualifikation verfügen.

Um die Möglichkeiten des SIZE Success Modells umfangreich nutzen zu können, ist es sinnvoll, wenn Sie damit praktisch arbeiten und Erfahrungen sammeln können.

Ihre individuellen Chancen und Optionen besprechen wir gerne mit Ihnen.

Trainer

Hannes Sieber

Berater, Trainer, Coach
Zertifizierter Transaktionsanalytiker, CTA

Irene Sieber

Transaktionsanalytikerin, SIZE Success Beraterin

Wo

Die SIZE Success Weiterbildung und Zertifizierung findet in

86860 Jengen, Ortsteil Eurishofen – Ehemaliger Pfarrhof

statt. Für Ihre Anreise und die Auswahl von Übernachtungsmöglichkeiten senden wir Ihnen mit der Anmeldebestätigung detaillierte Informationen zu.

Konditionen

€ 2.695,- zuzügl. MwSt.

Unterkunft und Verpflegung sind nicht enthalten.

Literatur

Hannes Sieber

Kontakt – Kommunikation – Soziale Kompetenz

Der SIZE Success Reader

SIZE Success, Biessenhofen, 2. Auflage, 2008, 112 Seiten, DIN A4, Broschur, ISBN 978-3-927323-13-1,
EUR 12,90

Hannes Sieber

Der SIZE Success Coaching Navigator

SIZE Success, Biessenhofen, 9. Auflage 2011, 21 x 21 cm, 20 Seiten, ISBN 978-3-927323-15-5,
EUR 4,90

Anmeldung: SIZE Success Zertifizierung

Hiermit melde ich mich verbindlich für die SIZE Success Zertifizierung an.

Teilnehmer/in

Vorname..... Name.....

Firma..... Beruf.....

Straße..... PLZ, Ort.....

Telefon..... e-mail.....

Rechnung an Teilnehmer/in wie oben angegeben, oder an

Vorname..... Name.....

Firma..... Abteilung.....

Straße..... PLZ, Ort.....

Telefon..... e-mail.....

Datum..... Unterschrift.....

Anmeldung

Bitte melden Sie sich per Fax oder schriftlich an.

Oder Sie nutzen die Online-Anmeldung unter www.size-akademie.de

Wir bestätigen Ihnen Ihre Anmeldung oder teilen Ihnen umgehend mit, falls die SIZE Success Weiterbildung und Zertifizierung ausgebucht ist und wir Ihre Anmeldung in die Warteliste nehmen.

Die Teilnahmegebühr ist nach Rechnungsstellung, spätestens 14 Tage vor Beginn des Modul 1 ohne Abzug fällig.

Storno

Absagen sind bis vier Wochen vor Beginn des Modul 1 möglich. Spätere Absagen sind nur möglich, wenn ein anderer, für die Ausbildung geeigneter Teilnehmer von der Warteliste nachrückt oder von Ihnen genannt wird. Ansonsten müssen wir Ihnen die Teilnahmegebühr in Rechnung stellen.

Regelungen

SIZE Success ist berechtigt, diese SIZE Success Coach Ausbildung und Zertifizierung aus wichtigem Grund, insbesondere bei Erkrankung des Trainers oder zu geringer Teilnehmerzahl, zu verlegen oder abzusagen.

Wird diese Ausbildung und Zertifizierung abgesagt, erhalten Sie natürlich die bezahlte Teilnahmegebühr vollständig zurückerstattet.

Unterkunft und Verpflegung sind in der Teilnahmegebühr nicht enthalten.

Gerichtsstand für alle Ansprüche aus dieser Vereinbarung ist, soweit gesetzlich zulässig, Kaufbeuren.

Ihre persönliche Daten, die Sie uns mit Ihrer Anmeldung mitteilen, werden unter Beachtung des Datenschutzes in einer EDV-Anlage gespeichert. Ihre Daten geben wir unter keinen Umständen an andere weiter.

Sonstige Konditionen

(Ehe-)Partner erhalten 30 % Rabatt auf die Seminargebühr.

Für Sonderkonditionen für mehrere Teilnehmer aus Ihrer Organisation oder Ihrem Unternehmen sprechen Sie uns bitte an.

SIZE
Success

Weil Persönlichkeit entscheidet

SIZE
Success

Weil Persönlichkeit entscheidet

SIZE Success

Eberleweg 6
87640 Biessenhofen

Fon (0 83 41) 9 55 86 74

Fax (0 83 41) 9 55 86 76

office@SIZE-Akademie.de

www.SIZE-Akademie.de